Mise à jour : 08.10.2024

CQP technico-commercial des industries chimiques

NIVEAU DE CERTIFICATION 0

NIVEAU FRANÇAIS

FAMILLE
Marketing, Communication, Vente

CODE-ROME
D1407 : Relation technico-commerciale

CODE NSF
222w Transformations chimiques et apparentées (commercialisation)

Présentation

L'objectif de cette certification est de former le titulaire à être en charge la prospection et le développement du chiffre d'affaires de gammes de produits industriels ou de services de son entreprise, sur un territoire géographique défini., à démarcher des clients et des prospects professionnels.

Les compétences

Le titulaire de la certification est capable de :

- Elaborer et mettre en œuvre un plan d'actions commerciales
- Assurer le suivi de son activité commerciale
- Communiquer avec différents interlocuteurs
- Analyser les besoins des clients
- Elaborer une offre industrielle technique et commerciale adaptée aux besoins des clients
- Traiter les réclamations des clients et identifier les points d'amélioration

Voie d'accès

- Formation continue
- Contrat de professionnalisation
- VAE

Organismes certificateur

© Observatoire des industries de la Chimie - 2022

- CPNE des industries chimiques - Union des industries chimiques(UIC)

Métiers cibles

MARKETING, COMMUNICATION, VENTE

- Technico-commercial(e)

© Observatoire des industries de la Chimie - 2022