Certifications

Mise à jour : 28.06.2022

TP Assistant(e) commercial(e) France et international

NIVEAU DE CERTIFICATION V

NIVEAU FRANÇAIS III

FAMILLE

Marketing, Communication, Vente

CODE-ROME

D1401 : Assistanat commercial D1402 : Relation commerciale grands comptes et entreprises

CODE NSF

312p Gestion des échanges commerciaux

Présentation

L'objectif de cette certification est de former le titulaire à gérer le suivi des prospects et des clients ainsi que les actions commerciales sur la France et l'international, assurer également l'interface (téléphones, courriers, e

- mails...) et la gestion administrative, être le support du service commercial.

Les compétences

Le titulaire de la certification est capable de :

- Mettre en place un dossier d'assurance prospection
- Rédiger une offre commerciale
- Gérer des dossiers commerciaux export
- Mettre en place un reporting des ventes

Voie d'accès

- Formation Initiale
- Formation continue
- Candidature individuelle
- Contrat de professionnalisation
- VAE

© Observatoire des industries de la Chimie - 2022

Organismes certificateur

- CTI Centre de techniques internationales

Métiers cibles

MARKETING, COMMUNICATION, VENTE

- Vendeur(euse)
- Assistant(e) import-export

© Observatoire des industries de la Chimie - 2022